

AI活用で 営業効率90%UPを 実現する方法

開催日時・会場

7.24 金 11:00~12:00

東北グランドフェア2026

夢メッセみやぎ セミナー会場

セミナー概要

以下4つのポイントについてお話しします。

point
1

業界の現状と課題

販売店、商社様の営業業務における現状と共通の課題を深掘りします。

point
2

受注業務効率化

FAXや電話・メール注文のAI解析とWeb受注により、受注業務の工数を大幅に削減し、入力ミスや属人化を解消します。

point
3

提案の質向上

デジタルカタログにより営業現場の商品検索を高速化、メーカー横断で仕様比較でき、提案の質を向上します。

point
4

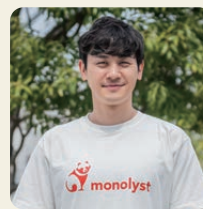
EC売上アップ

EC担当者向けには、カタログのAI解析と商品マスタ構築 楽天・ヤフーなどのEC出品を支援します。

Pick up Point

株式会社YUASA新流通ビジネス部員が明かす、
理論だけで終わらない、現場発のAI活用術。

登壇者

monolyst株式会社
代表取締役**伊関 洋介** Yosuke Iseki

1988年生まれ。2011年 東京外国語大学中国語卒業後、トヨタ自動車に入社し、海外営業としてアフリカ地域を担当。2017年 フリー株式会社に参画し、会計・人事労務ソフトのセールス、マーケティング、新規事業などに携わる。副業で立ち上げた雑貨の輸入・販売事業の中で感じた商品情報管理のペインを解決するため、2024年に monolyst株式会社を創業し、モノづくり産業向けAIセールスプラットフォーム「monolyst」を開発・販売。

こんな方におすすめ

- ✓ 大量のFAX受注を手入力し続けている方
- ✓ 設定の複雑さ等でOCR導入を諦めた方
- ✓ EC出品の転記作業にお困りのEC担当者

会社概要

monolystは、販売店、商社様の「受注業務の効率化」と「EC売上の向上」を支援するAIセールスプラットフォームです。営業・受注担当向けには、FAX注文書のAI解析や、直感的なデジタルカタログ、Web受注機能を提供。さらにEC担当者向けに、紙カタログのAI解析を通じた商品マスタ構築や楽天・ヤフーをはじめとするEC出品を強力にサポートします。アナログな情報を資産に変え、営業・ECの現場から受注バックオフィスまで、複雑な商取引のあらゆるプロセスでDXをご支援します。

monolyst株式会社

〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂1丁目19-9 第一暁ビル 7F
製造業向けAIセールスプラットフォーム「monolyst」の開発・販売

✉ sales@mono-lyst.com

☎ 03-6683-4068

🌐 <https://corp.mono-lyst.com/>

受講の事前予約はこちら

WEB 申込フォーム (Google フォーム)
右記二次元コードよりアクセスいただけます。

事前の予約受付は定員になり次第終了いたします



< 席数限定 >

50席後のほか、立ち見のスペースがございます。座っての受講をご希望の方は事前に、ご予約をお願いいたします。

受講特典

受講いただいた先着50名様に
「おいしさいろいろ煎餅」
進呈